

「0円で8割をリピーターにする集客術」

～すべてのビジネスにリピート客を！～

お店や企業の利益を安定させるにはリピーターの存在が大切だとわかっていても「時間が足りない・人手が足りない・予算が足りない…」そんな理由でリピーターの獲得のための販促が後回しになっていませんか？
本セミナーでは、リピーターがもたらす利益と今やるべきことを明確にし、その日からできるコストのかからない具体的なノウハウをご紹介します。

講演内容

- リピーターで商売繁盛
- やっと思いやりがちなリピーター創りの落とし穴
- なぜ新規開拓をやめられないのか
- 知っておきたいリピーターを作る3つの手法>
- 心理学を活用したく思い出してもらう>ための方法



顧客リピート総合研究所 株式会社 代表取締役

いち えん かつ ひこ
一圓克彦氏

製造業から福祉事業、IT事業、さらに飲食業まで大小7業種の企業経営を自ら経験した実践型コンサルタント。顧問先において通常20%～30%といわれる顧客リピート率を80%にまで引き上げるなどの実績が評価され、設立わずか1年で大手化粧品メーカーや酒造メーカー、小売業や卸売業、カラオケや飲食チェーン店より要請を受けリピーター創出支援を行っている。
著書として2010年6月に「0円で8割をリピーターにする集客術」など

日時

平成**28年11月16日(水)** 14:00 ~ 16:00

場所

不二羽島文化センター301会議室

(羽島市文化センター) 岐阜県羽島市竹鼻町丸の内6丁目7番

受講料

無料 ・ **定員 50名**

※お申込は、「参加申込書」に所定事項をご記入のうえ下記宛先までお送りください。定員になり次第締め切ります。但し定員に達するまではこちらからの確認通知はいたしませんので、ご了承ください。

主催
申込問合せ先

羽島商工会議所

TEL : 058-392-9664

FAX : 058-392-6708

e-mail : info@hashima-cci.or.jp

11/16 (水) 「0円で8割をリピーターにする集客術」参加申込書 (FAX 058-392-6708)

| | | | |
|-------|---|-------|--|
| 事業所名 | | 電話番号 | |
| 事業所住所 | | FAX番号 | |
| 参加者氏名 | ① | ② | |

◆ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する事務手続き及び本会からの各種連絡・情報提供のみに利用させていただきます。